



CRM для сервисных центров и выездных ремонтных компаний

Готовая система управления заявками, мастерами, клиентами и финансами. Создана под сервисный бизнес, где важны скорость распределения заказов и прозрачность работы.

Для руководителя

Контроль заявок, загрузки мастеров, кассы, статистики, финансов и сотрудников в одном интерфейсе.

Для мастера

Свои заявки, статусы, выезд, работа, закрытие заказа и необходимая информация без лишних действий.

Что уже есть в CRM

- Заявки: создание, статусы, назначение мастеров, контроль загрузки и история работы.
- Клиенты: единая база, поиск, повторные обращения и быстрый переход к новому заказу.
- Касса и финансы: движение денег, расчёты с мастерами, возвраты и финансовый контроль.
- Статистика: показатели по заявкам, мастерам и результатам работы.
- Телефония и внутренние чаты: коммуникация и рабочие процессы внутри одной системы.
- Роли и права доступа: руководитель, менеджер, старший мастер и мастер.

Главная идея

Не универсальный конструктор, а готовая CRM под реальные процессы сервисного центра: от входящей заявки до закрытия заказа и расчёта с мастером.



Кому подходит

Сервисным центрам и выездным ремонтным компаниям, где работает несколько мастеров, есть поток входящих заявок и руководителю нужен единый контроль процессов.

Ремонт бытовой техники

Стиральные машины, холодильники, посудомоечные машины и другая техника для дома.

Выездной сервис

Компании, где мастера работают по адресам клиентов и важно управлять загрузкой.

Сервисные центры

Компании с диспетчером, менеджерами и несколькими мастерами.

Тарифы

START

до 5 сотрудников

7 900 ₽/мес

BUSINESS

до 15 сотрудников

14 900 ₽/мес

PRO

до 40 сотрудников

29 900 ₽/мес

ENTERPRISE

до 100 сотрудников

49 900 ₽/мес

Почему продукт проще продавать

- Понятная ниша: сервисные центры и выездные мастера.
- Демонстрируется на реальном рабочем сценарии, а не на пустом CRM-конструкторе.
- Ценность легко объяснить через скорость обработки заявок, контроль мастеров и финансов.